



Star-shl is een stichting zonder winstoogmerk die hoogwaardige medische diagnostiek voor de gezondheidszorg levert. Met ruim 1300 professionals in dienst levert star-shl in het werkgebied Zuidwest-Nederland snelle en betrouwbare hoogwaardige medische diagnostiek aan zorgverleners. Daarnaast geeft de organisatie ondersteuning en adviezen aan eerstelijns zorgprofessionals, zoals huisartsen, verloskundigen en zorginstellingen. Star-shl beschikt over moderne laboratoria en diagnostische centra waar onder meer analyses van lichaamsmaterialen, echo's, röntgenonderzoek, oogfoto's, botdichtheidsmetingen en onderzoeken naar hart- en longfuncties verricht worden. Belangrijk is de aanwezigheid van een trombosedienst en een oproep- en bewakingsdienst voor mensen met een chronische ziekte als diabetes, hart en vaatziekten of longaandoeningen. Dankzij het logistieke netwerk, de fijnmazige spreiding van locaties dicht bij patiënt en zorgverlener en het gebruik van digitale technologie zijn onderzoeksresultaten snel beschikbaar.

De organisatie is onderverdeeld in drie sectoren waarin het primaire proces plaatsvindt en een aantal stafafdelingen die de drie sectoren en de raad van bestuur ondersteunen. Star-shl gaat uit van coachend en faciliterend leiderschap en het stimuleren onze medewerkers om zich te blijven ontwikkelen.

Wij zijn op zoek naar een

Manager Business Development (lid MT)

Functie-inhoud:

Als verantwoordelijke voor business development en sales zaken ga je verder gezicht en gestalte geven aan de sector Markt en Relaties die na de fusie tussen SHL-Groep en Star-MDC (april 2017) is ontstaan. De bundeling van krachten maakt kostenefficiëntie, verbreding van diensten en versnelling van innovatie mogelijk. Dit alles is noodzakelijk in een sterk competitieve markt met nieuwe toetreders en veranderende klantverwachtingen; de patiënt wordt consument en er vindt een transitie plaats van focus op product naar focus op service.

De gezochte manager vernieuwt onze commerciële strategie: positionering van de organisatie, PMC's en sales. Je leidt een gedreven team van professionals (80 fte, 7 direct reports) en je inspireert en motiveert. Ervaring met implementatie van nieuwe business modellen is essentieel en daarnaast weet je hoe je klantcontact optimaliseert en digitaliseert. Je hebt affiniteit met het speelveld in de zorg, bent strategisch sterk, energiek, vasthoudend en integer.

We zoeken een manager die verbindt, verandering te weeg weet te brengen en gericht is op samenwerking binnen en buiten star-shl.

Wat bieden wij:

Een uitdagende functie in een innoverende organisatie. Je krijgt veel ruimte om ideeën en vernieuwingen door te voeren. Wij vinden jouw persoonlijke ontwikkeling zeer belangrijk, we onderscheiden ons dan ook door onze opleidingsmogelijkheden. Wij kennen een 36-urige werkweek met flexibele werktijden. Salaris is conform CAO ziekenhuizen in FWG 75 (100 K op jaarbasis). Star-



shl heeft een kantoor in Rotterdam (Vlambloem 21 te Rotterdam) en Etten-Leur (Bredaseweg 165 te Etten-Leur). U zult veelal op locatie Etten-Leur werkzaam zijn.

Meer informatie:

Ebbinge is gevraagd de werving van deze procedure uit te voeren. Na een eerste screening door hen, zal een selectieteam van star-shl gesprekken gaan voeren met potentiële kandidaten.

Via www.ebbinge.nl/30395 kun je je motivatie en cv achterlaten. Uitgebreidere informatie over deze functie en star-shl kan ook op die manier worden verkregen.

Bellen kan ook, met Lotty Tijhaar van Ebbinge, +31 (0)20 5 725 725.